

# 培养创新创业思维·提升创新创业能力

## ——浅析创新创业教育对研究生培养的意义

21世纪的竞争是经济和综合国力的竞争，实际是科技和人才的竞争，培育大学生创新创业能力是建设创新型国家的需要。在2014年9月份的夏季达沃斯论坛上，李克强总理首次提出“大众创业、万众创新”，特别鼓励科技人员和大学生创业。今年9月，李克强总理在全国大众创业万众创新活动周作出批示，要进一步推进大众创业万众创新深入发展。

随着国家“双创”战略的实施，研究生也以饱满的热情投身到创新创业的大潮之中，越来越多的研究生选择毕业即创业，更多的在校研究生有强烈的创业意向。作为创新创业大赛浪潮中规模最为宏大的赛事，由教育部、中央网信办、发改委等部门主办的第三届中国“互联网+”大学生创新创业大赛，共吸引了2241所高校参赛，团队报名项目37万个、参与学生150万人，参与高校与大学生数量均创新高。

国家“双创”战略和其配套的政策支持为研究生提供了良好的契机，但我们仍需警惕，研究生创业还面临着资金短缺、经验缺乏、人际网络有限、创业能力弱等障碍，研究生科技创新成果的产业化也面临着挑战与风险。因此，研究生创新创业教育显得尤为重要，它是培养大学生创业意识，提高学生创新创业实践能力的重要渠道。我国高校大力推进创新创业教育工作，采取了众多有效举措，如将创业教育纳入课程体系、加大对研究生创业资助、推动国家大学科技园建设、开展研究生就业创业指导、举办大型创新创业赛事、构建校企合作的实习实训基地等。以国家大学科技园建设为例，在孵企业数逐年提升，越来越多的孵化企业通过这个平台顺利毕业。这些科学园区以高校为依托和中心，为新的科技创新创业人才的培养做出了巨大贡献。

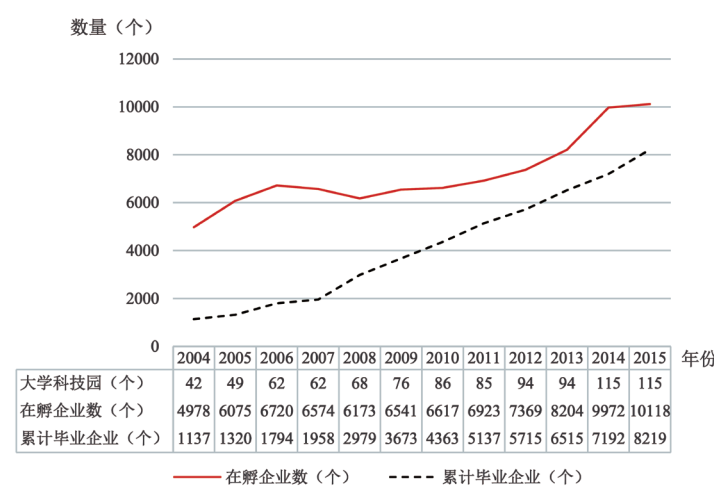


图1 2004—2015年国家大学科技园个数、在孵企业、毕业企业变化趋势  
 (根据历年《中国火炬统计年鉴》数据绘制)

大学创新创业教育的本质并非只是解决就业问题，另一个更重要的目标是培养学生的创业意识与实践能力，塑造学生成为创新型的综合人才。创新

创业教育是提高大学生社会适应和持续发展能力的必由之路，对提升研究生综合能力、培养研究生创新精神、解决研究生就业问题具有重要意义。

创新创业教育是提升研究生综合能力的有效途径。由于研究生的大幅扩招，高校人才培养无法全面地满足研究生的多样化个性发展需求，造成研究生培养模式出现一定的“同质化”，研究生的综合能力没有得到充分挖掘。而创新创业教育具有较大的弹性，能够提升研究生的创新创业能力及其社会适应能力，有利于高校培养个性化的创新创业人才。研究生不应仅仅关注提升专业素养，更应通过实习实践、科研项目、社团活动、创业大赛等创新创业活动提升综合能力。

创新能力是创业能力的基础，社会能力是创业能力的核心，创新创业教育致力于培养学生从事事业、企业、商业活动、规划等过程所需要的各种综合能力。研究生通过创新创业教育提升的各项能力可总结如图2，包含专业运用能力、团队协作能力、信息综合利用能力、把握利用机会的能力、资源利用能力、运营管理能力、风险控制能力、其他能力。以团队协作能力为例，创新创业活动的开展，离不开团队的合作。一个成功的创业项目，需要不同专业领域的学生团结合作，在创新创业能力培育过程中，创新创业团队可以跨专业、跨年级进行，形成传帮带的良性循环机制，培养了团队合作精神，保证了创新创业项目的持续发展，提高项目的成功率。

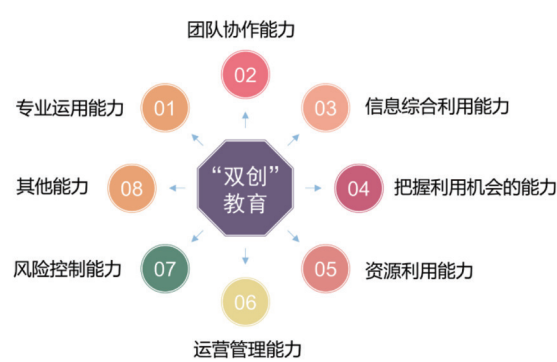


图2 研究生通过创新创业教育提升的各项能力总结

创新创业教育为研究生培养创新精神播下了种子。研究生在完成本科学业后选择继续接受教育，是为求知求学而来，都有一个美好的人生梦想，渴望卓越成才，这是研究生成长的内在精神需求，也是创新精神和创业意识培育的源头活水与根基。创新创业教育让研究生在学习期间，有更多的机会去参与实践项目和创业活动，启迪创业思维、激发创业热情，让研究生在实践中成长成才。

研究生在接受了创业教育之后，大多数学生在毕业时不会走向创业，而是选择就业。这种现象是否表明创新创业教育失败了呢？单纯地把创新创业教育理解为培养未来的企业家是有失偏颇的，也是急功近利的体现。创新创业

教育的重点应该是培养研究生的创新精神，创新精神不仅仅对企业家非常重要，对于任何岗位都是不可或缺的思维习惯。比如，对于工程技术人员、教育工作者，他通过接受创新创业教育，知道应该是做事而不是做官，应该是开创而不是守旧，应该是有勇气、有胸怀、有智慧而不是懦弱、自私和愚蠢等等。他懂得一定的专业技术，具备开拓创新、组织沟通、企业家的素质，善于发现商业机会，一旦时机成熟，他能够以自己独特的思想和优势去突破和创新，最终实现自己的人生价值。

创新创业教育能够缓解就业压力，拓宽研究生就业渠道。随着高等教育大众化进程的加速，我国高校招生总体规模一直在不断扩大。一方面是人才供给的线性增长，另一方面是经济发展放缓抑制市场对人才的需求，严峻的就业形势导致毕业生就业压力不断增大，职业竞争异常激烈。图3展示了2010—2016年我国高校研究生教育招生、在学研究生和毕业生人数，表明我国高校研究生教育一直处于扩招状态，研究生毕业人数也逐年攀升。研究生的就业形势日益严峻，社会对高层次人才的要求也正向多元化发展，这就迫切要求重视并加强大学生创新创业能力培育。在研究生中开展创新创业教育，帮助研究生树立正确的职业理想和择业观念，开发创造性思维，提高综合素质和创业能力，对于研究生参与就业竞争具有重要影响。创新创业教育引导和帮助更多的大学生加入到创新创业队伍中来，不仅能有效缓解不断扩大的就业压力，还能为社会创造更多的就业机会和就业岗位。

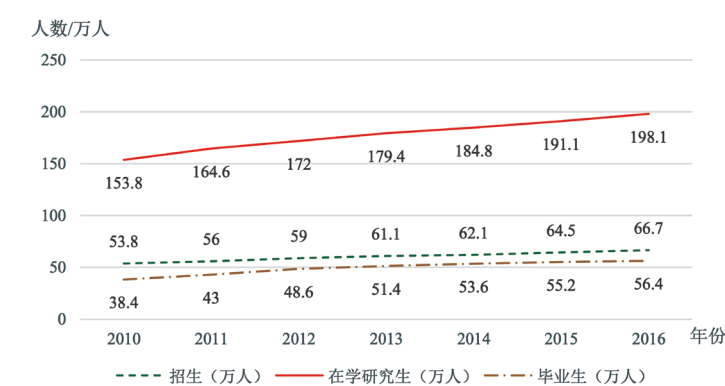


图3 2010—2016年我国高校研究生教育招生、在学研究生和毕业生人数  
 (根据历年国家统计局《国民经济和社会发展统计公报》整理绘制)

我国实施创新驱动发展战略，旨在促进经济提质增效升级，“大众创业、万众创新”行动是创新驱动、转型升级的有效途径，高校以深化高等教育综合改革为契机，开展创新创业教育，对提升研究生综合能力、培养研究生创新精神、促进研究生充分就业起到了很好的推动作用。

(经济与工商管理学院 徐登)

## 做一个有理想主义情怀的创业者

——专访重庆易宠科技有限公司CEO肖宇

六月的高校里弥漫着离别情绪，毕业的学子们即将各奔东西，开始人生的一段新旅途。有人后悔在大学——这段人生最美好的旅途中毫无收获，有人则因这段旅途而拥有了开始下一段旅途的雄厚资本。2007年，他是一位意气风发的在校研究生，是未来易宠的创始人；2010年，他所率领的宠物商城销售额重庆第一；2012年，他带领的团队在中国的宠物行业他们是销售额全国前三的团队；2015年，他们成为首家入驻重庆互联网产业园的企业；今天，重庆易宠仍以年增长率200%的速度在发展。记者来到位于重庆市两江新区互联网产业园的易宠科技有限公司，给大家讲述易宠创始人的与众不同。

### 一拍即合，携手创业

出于对科学的热爱，肖宇成为了浙江大学理论物理专业一名本科生。经过四年的学习，肖宇发现物理学和想象中的不太一样，自己的天赋可能不太适合做理论物理的研究，于是肖宇决定转变继续深造的方向。跟风当时的金融热，肖宇决定报考在当时很火爆的金融方向的研究生。与第一志愿失之交臂，肖宇阴差阳错的来到了重庆大学经济与工商管理学院企业管理专业。但幸运的是肖宇发现自己对专业课的书都能很快的吸收理解，这让他意识到自己在商业这块还是很有天赋的。在研一下电子商务这门课程中，他与已经着手建立了自己网站的杨华和另外两位学院派的同学一起完成了一份电子商务规划并计划付诸实践。但是很少有企业愿意配合这个稚嫩的学生团队，无奈之下他们只好把杨华的网站“重庆易宠网”作为分析的对象。机会总是留给了有准备、有能力的人，他通过论文数据库，了解国外行业趋势和数据，又深入宠物店和宠物人群了解中国现状，肖宇发现宠物市场是一个很大的商机，于是他一口气就写成了一

份规划——《重庆易宠网电子商务规划三部曲》，这篇论文也成为电子商务课上得分最高的一篇。在结束课程后，要不要把这份规划付诸行动呢？在肖宇的劝说下，四个组员加上余振开始了热血沸腾的创业之路。遗憾的是，两个月后，由于梦想太过遥远，两位学院派队员离开了，而留下来的肖宇、余振、杨华则坚定不移的继续奋斗，因为他们相信：只要方向正确，就不怕路有多远。

### 风雨里成长，磨合中进步

起步阶段往往都是创业最困难的时期之一，谈到公司这个阶段时，肖宇说：“在商业模式没有摸清楚之前，方向不明确，由于没有融资，都是我们几个在外面打工、做兼职赚钱，有当家教的、开淘宝店的还有给别人编程的，一方面养活自己，另一方面赚的钱就投进去去做项目、养团队，这段时间我们团队确实走的比较累。”他还表示，即使再累再难，我们也没想过要放弃，我们团队成员心态都很好，我们在意的是过程而非结果，因为试错也是一个必经的过程，所以我们不是那么着急，而是做的很稳一点一点构建自己的核心竞争力。在肖宇看来，一个事情做得快并没有用，因为总有人能超过你比你快，重要的是你能不能在别人超过你之前就把你的壁垒建立扎实了。“创业的逻辑就是‘如何让自己在高强度的竞争下脱颖而出’。”他如是说。

从2007年到现在，十年的时间里，肖宇和他的创业团队都在历练中获得成长，在涅槃后得到重生。“创业就是让你从一个专才到一个全才的过程。”肖宇说：“十年里我得到了各种锻炼。因为我们是一个草根到不能再草根的团队，零背景、零资金、零人脉、零工作经验，所有你能想到的事情都要会做，要和政府、投资人、用户还有合作伙伴打交道，我现在都成了‘万金油’了，创业假如你有一条腿偏了就很难成功除非你有一个互补的团队。”

“创业需要天时、地利、人和。我们有了宠物市场这个商机，还有了有着共同价值观、共同理想的有情怀的合伙人，可以说我们运气不错，没有遇到大问题。”

十年的风风雨雨，易宠团队的办公地点从最开始的教职工宿舍的小阁楼到现在的入驻互联网产业园，他们的不断坚持与努力来自于易宠团队伙伴们身上的理想主义者气质。他们仅仅喜欢和相信易宠的理想，就义无反顾的放弃回报更丰厚、更安逸的工作，一起从零开始拼搏。可以说，易宠跨越式的增长就是靠这批有理想主义者气质的伙伴一滴汗一滴泪拼出来的。

### 创业者的品质：情怀、成长力、社交能力

“我认为作为一个创业者你必须要很有情怀、有成长力、有社交能力。”情怀就是当你创业的时候必须有很强的坚持力，这种坚持来自于内心的一种声音，你不会被诱惑，也不会被打倒，更不会偏离自己的初衷，对理想的坚持胜过对利益的追逐。易宠创业团队努力打造的正是这样一个有理想主义情怀的公司，首先，这个公司要足够“正”，它所在的行业对社会是有益的；其次，这个公司要足够“牛”，有能力让这个行业变得更美好；最后，这个公司要足够“酷”，让有情怀的人才可以发光发热。作为一个创业者你不一定能做到面面俱到，但你必须要有很强的学习和适应能力。一方面来说，创业就是从零开始，没有人指导，什么都要自己学。另一方面，也许你现在能基本完成手头的工作，但半年后、一年后呢？你的创业团队每年都在发展进步，你

能力的发展能跟得上吗？肖宇说：“如果能，你必将随着公司的发展承担更大的责任，掌握更多的资源，如果不能，你终究还是要落后，被动的成长和进步显然是不行的。”此外，作为一个创业者必须具备一定的社交能力、社会化能力，你要和形形色色的人打交道，处理好关系，没有很强的社交能力你很难在这么多琐事中周旋。肖宇特别强调道，这三者是衡量一个人是否适合创业的标准，三者缺一不可。

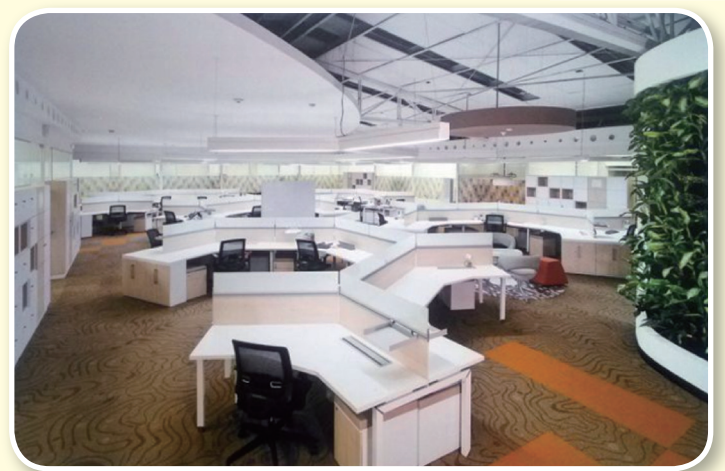
### 学长的金玉良言

肖宇不仅是重庆大学的校友，他还是创新实践基地的老成员，作为一名学长和一名老成员，肖宇对想要创业的同学提出了一些建议。首先，他不建议所有同学都去创业，要结合自身情况，当然创业的项目也可以作为学生生涯的一个历练。如果满足了创业者应该具备的三个品质，平时时间也比较充裕，那就坚定地创业，把这条路做到极致。肖宇说最初的几个创始人为了把这个项目做好，休学的休学，辞职的辞职，但并不是鼓励大家休学创业，而是在你自身具备了三个品质，在能找到志同道合的团队和好的项目的时候，勇敢地做出选择。若不能满足其中一条，建议加入一个成熟的、与自身互补的创业团队。如果大部分都不能满足，建议同学们还是专心学习，不要跟风，为了创业而创业。

肖宇说：“我们的体系就是互联网+垂直行业，是基于技术体系的，在重庆也是数一数二的互联网公司。目前我们有三条业务线，分别是在杭州的零售线、广州的商货线还有杭州的品牌线，在明年还将启动线下连锁店和传媒文化线，所以未来我们是有五大业务线。公司计划在三年左右上市，目前我们已经进入第二轮融资，对方是中国最优秀的投资公司，融资额度大概有几个亿。易宠非常欢迎咱们重庆大学的学生来工作，我们有资金、有机会、有平台，就是没有人，只要你有能力，相信你在易宠很容易实现自己的价值。”

在创业这条道路上，易宠团队循着梦想，抱着理想，走得毅然决然，走得风生水起，走得无怨无悔，洋洋洒洒，好不畅快。

(文/钟乃汇)



易宠公司办公区